

ТАРИФЫ
Электронной торговой площадки «ТОРГИ 223»

1. Тарифы на услуги Оператора ЭТП:

Таблица 1

Наименование пакета услуг (Тариф)	Стоимость услуг в месяц при покупке месячного тарифа (без НДС)	Стоимость услуг в год при покупке годового тарифа (365 дней) (без НДС)	Размер скидки, применяемой к лицензионному вознаграждению, при покупке годового тарифа
Тариф «Базовый» <ul style="list-style-type: none"> Услуги по информационной, организационной и технической поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП, включая предоставление доступа к закрытой части ЭТП. 	0 рублей Тариф бессрочный		Скидка не применяется
Тариф «Легкий старт» <ul style="list-style-type: none"> Услуги по информационной, организационной и технической поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП, включая предоставление доступа к закрытой части ЭТП; Ускоренная аккредитация участника на ЭТП; Удаленная настройка рабочего места пользователя; Услуги по предоставлению доступа к учебным аудио-видеоматериалам; Доступ к профессиональному сообществу с возможностью получения консультаций от экспертов ЭТП «Торги223». 	Месячный тариф «Легкий старт» отсутствует	15 500 рублей	Скидка не применяется
Тариф «Победа» <ul style="list-style-type: none"> Услуги по информационной, организационной и технической поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП, включая предоставление доступа к закрытой части ЭТП; Услуги по клиентской поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП; Услуги по предоставлению доступа к учебным аудио-видеоматериалам; Консультация эксперта по вопросам участия в закупках (1 раз в течение срока действия тарифа); Возможность использовать функционал Телеграм-бота. 	3 000 рублей	24 900 рублей	30 %

<p>Дополнительно в годовом тарифе «Победа»</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ускоренная аккредитация участника на ЭТП; • Ускоренное зачисление денежных средств (1 раз в течение срока действия тарифа); • Удаленная настройка рабочего места пользователя; • Скидка на курс повышения квалификации в сфере закупок с выдачей удостоверения - 20%; • Скидка на юридические услуги - 20%; • Доступ к модулю сервиса проверки контрагентов на 1 месяц; • Доступ к профессиональному сообществу с возможностью получения консультаций от экспертов ЭТП «Торги223». 			
<p>Тариф «Привилегия»</p> <ul style="list-style-type: none"> • Услуги по информационной, организационной и технической поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП, включая предоставление доступа к закрытой части ЭТП; • Услуги по клиентской поддержке, предусмотренные п. 7.2 Регламента ЭТП; • Ускоренная аккредитация участника на ЭТП; • Удаленная настройка рабочего места пользователя; • Ускоренное зачисление денежных средств (не ограничено в течение срока действия тарифа); • Отмена вывода средств с ЭТП (не ограничено в течение срока действия тарифа); • Услуги по предоставлению доступа к учебным аудио-видеоматериалам; • Доступ к профессиональному сообществу с возможностью получения консультаций от экспертов ЭТП «Торги223»; • Расширенная документальная консультация эксперта по вопросам участия в закупках (1 раз в течение срока действия тарифа); • Возможность использовать функционал Телеграм-бота; • Сопровождение персональным менеджером для оперативного решения вопросов; • Скидка на курс повышения квалификации в сфере закупок с выдачей удостоверения – 30%; • Скидка на юридические услуги - 30%; 	<p>Месячный тариф «Привилегия» отсутствует</p>	<p>72 900 рублей</p>	<p>41 %</p>

• Доступ к модулю сервиса проверки контрагентов на 1 год.			
---	--	--	--

Примечание:

- Для участников, применяющих **годовой** тариф «Победа» и тариф «Привилегия» предоставляются скидки к лицензионному вознаграждению (в том числе, по результатам закупок через Электронный магазин), взимаемому с победителя процедуры закупки (продажи), в соответствии с Таблицей 1.
- Применение скидки работает с момента покупки тарифа.
- В течение срока действия тарифов «Легкий старт», «Победа», «Привилегия» переход на тариф «Базовый» не предусмотрен.
- Оплата услуг по месячному тарифу «Победа» осуществляется на условиях предоплаты ежемесячно первого числа каждого календарного месяца.
- Оплата услуг по тарифу «Легкий старт», «Привилегия», годовому тарифу «Победа» осуществляется единоразово за год (365 дней с даты активации тарифа).

2. Тарифы ЭТП по участию в закупочных процедурах:

Для Заказчиков: плата с Заказчиков не взимается.

Для Участников: за регистрацию (аккредитацию) участников, участие в процедурах ПДО (приглашение делать оферты) плата не взимается.

За использование программного комплекса Электронной торговой площадки для участия в процедурах закупок товаров, работ, услуг, процедурах продажи имущества взимается лицензионное вознаграждение в размерах, определенных настоящими Тарифами.

Таблица 2

Тарифы			
Система оплаты Способ закупки	<p>Лицензионное вознаграждение, взимаемое с победителя процедуры закупки (продажи)* (без НДС)</p> <p>если Заказчик определил начальную (максимальную) цену закупки**</p>		
<ul style="list-style-type: none"> • Конкурс • Аукцион • Запрос предложений • Запрос котировок • Запрос цен • Позиционный запрос цен • Запрос котировок ЦЕЗ • Комплексная закупка • Иной конкурентный/неконкурентный способ закупки (за исключением электронного магазина) 	<p>1 % (но не менее 9 900 рублей и не более 299 000 рублей)</p>	<p>если Заказчик не определил начальную (максимальную) цену закупки</p> <p>12 000 рублей</p>	<p>если начальная (максимальная) цена закупки составляет менее 100 000 рублей</p> <p>Бесплатно</p>

Примечание:

* плата взимается с победителя закупки в размере лицензионного вознаграждения, путем списания такой суммы с лицевого счета победителя.

** с учетом пункта 4.4.4 Регламента расчетов ЭТП «ТОРГИ 223»

2.1. Тарифы ЭТП по участию в закупочных процедурах:**Таблица 3**

Тарифы Электронного магазина (ЭМ)		
Система оплаты	Лицензионное вознаграждение, взимаемое с лица, признанного победителем процедуры закупки (продажи) (без НДС)	
	если Заказчик определил начальную (максимальную) цену закупки**	если Заказчик не определил начальную (максимальную) цену закупки
Электронный магазин	1%	5 000 рублей

Примечание:

** с учетом пункта 4.4.4 Регламента расчетов ЭТП «ТОРГИ 223»

ВНИМАНИЕ! Для подачи заявки на участие в процедурах в соответствии с Регламентом расчетов ЭТП на лицевом счете Участника должны быть денежные средства в размере **гарантийного взноса** (ст. 4.1, 4.2 Регламента расчетов) и/или **обеспечения заявки** (ст. 4.1, 4.3 Регламента расчетов).

Подробнее о тарифах можно узнать по телефону: 8-800-70-70-223

2.2. Тарифы ЭТП по участию в закупочных процедурах:

Таблица 4

Лицензионное вознаграждение, взимаемое с победителя процедуры закупки (продажи) (без НДС)¹

Способ закупки: конкурс, аукцион, запрос предложений, запрос котировок, запрос цен, попозиционный запрос цен, запрос котировок ЦЕЗ, комплексная закупка, иной конкурентный/неконкурентный способ закупки (за исключением электронного магазина)

	если Заказчик определил начальную (максимальную) цену закупки ²	если начальная (максимальная) цена закупки составляет менее 100 000 рублей	если Заказчик не определил начальную (максимальную) цену закупки
1.	1% (но не менее 9 900 рублей и не более 1 500 000 рублей) ³		
2.	2% (но не менее 9 900 рублей и не более 1 500 000 рублей) ⁴	Бесплатно	12 000 рублей

¹ Плата взимается с победителя закупки в размере лицензионного вознаграждения путем списания такой суммы с лицевого счета победителя.

² От цены, предложенной победителем, с учетом пункта 4.4.4 Регламента расчетов ЭТП «ТОРГИ 223».

³ Тариф выбирается Заказчиком самостоятельно. При применении указанного тарифа Заказчику дополнительно по его запросу предоставляется услуга по сопровождению персональным менеджером, консультации экспертов в области закупочного законодательства и правоприменительной практики, формирование базы поставщиков по направлениям деятельности Заказчика и сбор коммерческих предложений, предоставление аналитических справок по закупочной деятельности Заказчика.

⁴ Тариф выбирается Заказчиком самостоятельно. При применении указанного тарифа Заказчику дополнительно по его запросу предоставляется услуга по сопровождению персональным менеджером, консультации экспертов в области закупочного законодательства и правоприменительной практики, формирование базы поставщиков по направлениям деятельности Заказчика и сбор коммерческих предложений, предоставление аналитических справок по закупочной деятельности Заказчика, аудит локальных нормативных актов Заказчика в сфере закупок, услуга по подготовке закупочной документации, подготовка мотивированных доводов для контролирующих и судебных органов.